

70th
Anniversary



company brochure

 PRIENT GROUP

株式会社 小出不動産

私たち小出不動産は

当社は品川区大井で賃貸仲介並びに売買斡旋、宅地開発を地道に行ってきた、2021年に創業70周年を迎える老舗不動産会社です。
2013年 創業者であるオーナーから二代目の現社長に引き継がれ、これまでに培ってきたノウハウと、独自のネットワークを最大限に活かし、更なる付加価値の創造をテーマに改革を実行してきております。
地元根付いた超・密着型不動産会社として、これからも斬新なビジネスモデルを推進してまいります。
不動産についてのご質問や取引についてのお訊ね、その他売却のご相談等は、どうぞ遠慮なく何度でも、気軽にお問い合わせいただければ幸いです。
皆様方の笑顔のために、誠心誠意、社員一同努力して参ります。

企業スローガン

Relation to tomorrow smiling
繋がろう! 明日の笑顔のために。

※小出不動産を取り巻くすべての方々が繋がり、そしてHappyになり、笑顔がいただければ幸いです。

挨拶

弊社は創業から現在まで「お客様との共存共栄」をモットーに、きめこまかなサービスと質の高い技術・情報をお客様に提供することを第一に、これまで東京都品川区大井の地で歴史を重ねてまいりました。
バブル経済の崩壊後も急速な時代の変化は続いており、社会や暮らしを大きく変え、新しいライフスタイルや価値観を生み出しています。衣食生活においては、かつてない豊かさを満喫しており、その豊かさも質を問われる時代となっています。

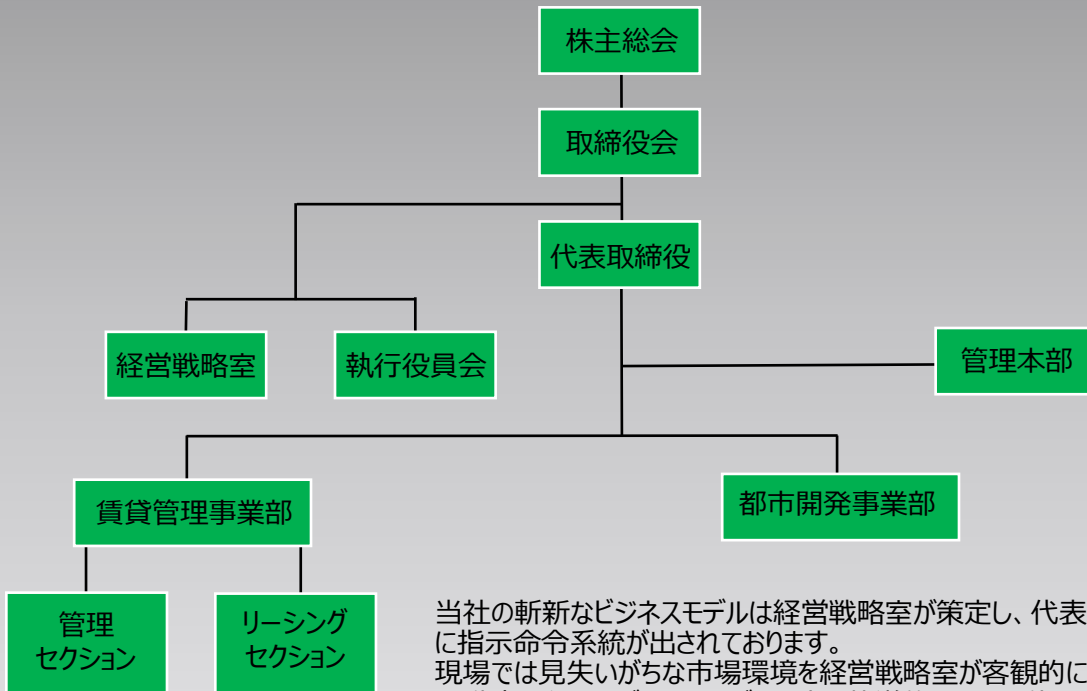
一方、住を中心とした人が存在する空間づくりにおいては、果たしてどこまでその水準を高めてきたのでしょうか。創業以来、株式会社小出不動産では「人間の空間」をテーマに、より質の高い住空間・都市空間づくりに取り組んでまいりました。

そして、一つひとつのビジネス活動を通じ、技術やノウハウはもちろん、私たち自身の人間性を高める努力を重ねてきました。そうした蓄積が社会の評価となり、企業発展のバネともなってきたのです。

「人が基本」と言うゆるぎない理念がある限り、社会は私たちを必要とし、私たちもまたその期待に大きく応えていけるものと確信しています。
これからも品川区 No.1を目指して社員一同頑張る所存でございますので、引き続きご愛顧の程よろしくお願い申し上げます。

株式会社 小出不動産
代表取締役 **小 出 明**





当社の斬新なビジネスモデルは経営戦略室が策定し、代表取締役から各部署に指示命令系統が出されています。現場では見失いがちな市場環境を経営戦略室が客観的に考察し、現在の小出不動産に必要なビジネスモデルを常に軌道修正できる体制となっています。この体制こそ地域密着型ビジネスモデルのポイントとなっております。

経営戦略室

経営戦略室では本社所在地である東京都品川区大井5丁目を中心に、半径1.5キロの大井町駅・大森駅までを商圈とし、このエリア内でのNo.1を目指し常に戦略を練っています。そのために都市開発事業部のアクションプログラムでは飛び込み営業・チラシ反響営業をバランスよく地域に浸透するように営業を展開し、賃貸管理事業部では賃貸事業者様から預かっております大切な資産のバリューアップを推進して、稼働率の向上することをミッションとして営業展開しております。要するに待ちの営業では無く、常に攻めて数少ない商機を確実にものにしていくという考え方が基本スタイルとなっています。

戦略の立案から始まり、具体的な戦術まで、少数精鋭部隊を構築して効率の良い営業展開をしています。また、毎月の各事業部の業績を数値化して計画の進捗をガラス張りにして全社一丸となって目標に向かうという体質が現在の小出不動産の強みと言っても過言ではないと思います。経営戦略室では時に組織内部に入り込み、現場での問題点を探し出して解決策を立案します、逆に時に客観的に組織内部を考察してフォーメーション改革をしたりします。常に斬新なビジネスモデルを構築して、それをスピーディーに実行する施策を代表取締役に発信しています。



経営戦略室

執行役員
コントローラー

徳島雅浩

管理本部

管理本部では常に経営戦略室との連携を図り、企業のリスク管理を検証しています。また顧問税理士法人との定期的な財務状況確認を実施し、精度の高い財務指数データを掴み取り、金融機関をはじめとするアライアンスネットワークに対して情報開示し、クリーンな会社経営を目指しています。また、管理本部では賃貸管理事業部との連携を図り、会計ソフトとリンクした賃貸管理レポートのアウトプットを担い、毎月賃貸管理事業部がお預かりしている事業用不動産のオーナー様に対して管理レポート・トラックレコードの提出を行っています。近年では事業用不動産の価値が収益還元法により算出されることから、運用中の修繕履歴まで細かく経費計上し、正確なネット収益率がウオッチできる体制を整えています。

そして一番重要な、都市開発事業部の開発資金の確保並びに金融機関からのコミットメントラインを把握し、買取事業の展開を行っています。各事業部ミッションに投資効率を意識した事業部体制を整備していますので、部門採算の検証も随時行われています。これこそ健全経営の基本であると考えております。



管理本部
専務取締役 徳島祐子

都市開発事業部

大井町アドレスから山王アドレスにターゲットを絞り込んで営業を展開しています。地域を120%熟知し、地域の皆様のための不動産コンサルタントとしてのプライドをもって業務を遂行しております。少数精鋭部隊が毎日地域を巡回し、地元の変化を感じながら常に最新の情報を入手しておりますので適正価格の提示並びに最新物件情報はエリアNo.1であると自負しております。大井・山王エリアの事なら私たちにお任せ下さい。



都市開発事業部
取締役部長 苗田敬仁
宅地建物取引士

賃貸管理事業部

自社保有物件から賃貸不動産オーナーの皆様よりお預かりしている管理物件をメインに賃貸管理・仲介を積極的に実施しております。管理物件については毎月の巡回管理を怠らず自社スタッフによる定期巡回を実施しています。また事業用不動産のバリューアップ提案をし、常に市場のニーズに合致する賃貸不動産を組成することも得意としております。お陰様で管理物件は常に高稼働率で運用されています。



賃貸管理事業部
部長 檜垣幸太
宅地建物取引士

大規模開発プロジェクトも積極的に挑戦します！

2021年9月完成

山王2丁目 M邸開発 Project

敷地内の土地高低差が2m以上あった宅地を当社で購入させていただき、擁壁の構造計算に始まり・地耐力調査・建物解体等を実施した上で、開発資金に自己資金を投資し、約4か月に渡るプロジェクトを完工させました。

小出不動産のアライアンスネットワークである優秀な、設計士・造成工事業者・建物解体工事業者との連携によりトラブルなく円滑にプロジェクトは完了しました。

また地域の景観を維持するため隣地との距離を十分に確保し、都市開発の基本となる地域のとの共生をテーマに開発させていただきました。



提携建設業者のアライアンスネットワーク

Panasonic Homes

パナソニックホームズ株式会社

TOYOTA HOME
トヨタホーム

MISAWA

ミサワホーム

当社では宅地分譲したあと建築会社のご紹介をしております。私共では建築されるメーカーと常に情報交換を実施し、最新のプランニング提案できる情報入手しております。各メーカーは工法・技術にはオリジナリティがあり、立地形状により得意・不得意があります。また各社とも優秀な現場監督は限られております。どこのメーカーに建築依頼をされてもどんな施工実績を持った監督が選定されるかは分かりません。当社では現場監督の選定にまで踏み込んだ業者選定を実施するとともに、見積りの検証も行います。現在ではハウスメーカーは上記3社との提携をしております。

Shimako

株式会社 島崎工務店

Kusuto

株式会社 九州斗建設

Soushin

株式会社 装進

建築はすべて有名ハウスメーカーが施工している訳ではありません。昔で言う大工さんは昨今減少傾向にありますが、狭小地や省スペースの有効利用はやはりシステム化されたハウスメーカーよりは工務店の方が柔軟に対応してくれます。更にコスト的にも10%~30%程度の割安感で提供することができます。当社では上記3社で木造建築・鉄骨建築・鉄筋コンクリート構造の建築に対応すべくアライアンスパートナーとして提携しております。更に効率よく・安全確実に施工していただくために外部設計士とのコラボ形式のスタイルをお勧めしています。設計士がプランニングすることで施工工程のチェックをしていただけるほか、現場管理も実施していただけますので特に構造的な問題については設計施工の一括発注形式よりも安心です。

一級建築士事務所

当社では増田兼泰一級建築士事務所と専属契約しています。増田氏は個人住宅・集合住宅・医院・福祉施設を中心に活動しており、ハウスメーカーのミサワホーム、トヨタホームでは商品開発を担当していました。ミサワホーム在籍期間中の1998年、アークシリーズの商品開発でグッドデザイン賞を受賞しました。大井町周辺でも数棟の集合住宅を設計していますので完成物件はいつでもご紹介できます。

当社、本社ビルも増田氏の設計によるものです。

無料相談の予約随時受付中！





賃貸経営勉強会を 定期的に開催

小出不動産では年に一度、管理オーナー様・当社を取り巻くアライアンスネットワークの方々を一堂に集めて、賃貸経営勉強会を開催しております。毎年好評で100名規模のセミナー形式による勉強会となります。これからの賃貸業に必要なポイントにフォーカスし、弁護士・税理士・司法書士等々の顧問団の先生方々を適宜チョイスして開催しております。また当社からは大井町周辺の市場動向を中心に地元密着企業であるからこそ入手できるレアな情報まで発表させていただいております。セミナー終了後は参加者全員によるランチミーティングも大変好評いただいております。勿論、個別相談会も**無料**で実施しておりますので、毎年数多くの個別相談を承っております。

「Challenge (挑戦)」が 当社のメインスローガン

当社における挑戦とは、現状に甘んじず“更なる飛躍”のためにチャレンジ（挑戦）する事であると位置づけております。そのためには既存事業をしっかりと検証し、新たなる領域に対して課題と解決策を持って邁進する事だと思っております。当面の課題として、不動産業界全体の取り組みとして更なるIT化が進み、住宅とITは切り離せない相関関係が構築されてくるものと考えており、私共では経営戦略室内にITセクションを設置し、ホームページをはじめ様々なSNSを有効活用し、幅広く物件情報の拡散に努めております。更には帳票類のダウンロードを簡素化させたり、入居者のストレスを最大限に軽減させることをミッションとしております。2022年以降も超・地元密着のスタイルを徹底し、新たなる領域にチャレンジ(挑戦)して参りますのでご期待ください。

Challenge 2020-2022



amazon.co.jp

から購入いただけます！

当社のビジネスモデルを書籍にしました！

当社では創業者が築きあげた信頼と実績を基に、現代にマッチした斬新なビジネスモデルに改革しております。現在に至るまでの改革施策をメインに、“更なる飛躍”を遂げるための戦略などを実体験に基づいて書籍にまとめてみました。不動産業界のみに限らず、古き良きものを残しつつ、新しいものにチャレンジしなくては生き残れない時代になってきました。今回の出版元の「幻冬舎」と6か月に渡り協議して、そんな事業継承を控えているオーナー様や事業低迷のオーナー様のバイブル的存在になればと発行しております。お時間あるときに一読いただければ幸いです。



ISBN:9784344032392 B6変 800円 (税別)

会社概要

商号	株式会社 小出不動産
所在地	〒140-0014 東京都品川区大井5丁目10-9
電話番号	お客様専用フリーダイヤル 0120-513-117 代表 03-3777-1711
FAX番号	03-3771-6831
営業時間	9:00～18:00
定休日	年中無休 ※年末年始・ゴールデンウィーク・夏季・年末年始のみ連続休暇有ります。
代表者	小出 明
設立	1978年5月(創業 1952年10月)
資本金	6,000万円
決算期	9月
免許番号	東京都知事免許(12)第34623号
加盟団体	(社)全国宅地建物取引業保証協会 (社)東京都宅地建物取引業協会 (公財)日本賃貸住宅管理協会 (財)東日本不動産流通機構 東京都不動産協同組合
業務内容	不動産売買業務・不動産賃貸業務 (売買・賃貸) 不動産管理業務コンサルティング 資産運用コンサルティング 引越し業者の取次業務 少額短期保険取り扱い業務
顧問先	篠原総合法律事務所 https://shinohara-law.com/ エバーグリーン税理士法人 https://eg-z.jp/
提携事務所	司法書士法人井上合同事務所 小川土地家屋調査士事務所
主要取引先	株式会社プリエントコーポレーション 三井不動産リアルティ株式会社 トヨタホーム東京株式会社 パナソニックホームズ株式会社 ミサワホーム株式会社 株式会社島崎工務店 株式会社九州斗建設 株式会社GFEK 株式会社ハマダ 株式会社イタバシ 株式会社皆成 増田兼泰一級建築士事務所
取引金融機関	城南信用金庫 大井支店 三井住友銀行 大森支店 共立信用組合 戸越支店 東日本銀行 立会川支店

(順不同)

(順不同)



PRIENT GROUP

